



inbjuder till kursen

## **Honorare verhandeln, aber richtig: Für bessere Ergebnisse und weniger Zugeständnisse**

**Kursledare: Thea Döhler**

**Tid:** Söndag 22 april 2018, kl. 9.00 - 13.00  
(förmiddagsfika ingår)

**Plats:** Focus konferensrum, Ideon Agora, Scheelev. 15, Lund  
(<https://ideon.se/sv/kontakt/besoka-ideon/>)

**Hitta:** Ideon ligger en kort bussfärd från centrum och granne  
med Ekonomihögskolan. Karta finns på Ideons webbplats  
<https://ideon.se/sv/kontakt/besoka-ideon/>

### **Kursens innehåll**

*Honorare zu kalkulieren, ist eine Sache - sie beim Kunden  
erfolgreich durchzusetzen, eine andere. Wie es Ihnen in  
Zukunft gelingen kann, ein gutes Verhandlungsergebnis zu  
erzielen, erfahren Sie in diesem Workshop.*

- Sie lernen, wie Sie sich umfassend auf Verhandlungen vorbereiten und sich nicht mehr überfahren lassen.
- Sie entwickeln überzeugende Argumente und machen sich mit Strategien vertraut, die für höhere Honorare und weniger Nachlässe sorgen.
- Sie erhalten praktische Tipps, wie Sie Einwände entkräften und dem Einwand »zu teuer« begegnen können.
- Sie probieren Ihr Verhandlungsgeschick und erfahren, wo Ihre Stärken liegen und wo noch Entwicklungspotenzial schlummert.

### **Vem vänder sig kursen till?**

Selbstständige Dolmetscher und Übersetzer mit der Mutter- oder Arbeitssprache Deutsch,

- die sich mehr Sicherheit und überzeugendere Argumente wünschen, um selbstbewusster in Verhandlungen zu gehen.
- die Verhandlungsstrategien kennenlernen und ausprobieren möchten.

- die zukünftig keine unnötigen Rabatte mehr geben und eigene Honorarvorstellungen besser durchsetzen wollen.

### **Om kursledaren**

Thea Döhler ist seit 1997 als Trainerin und Beraterin für Sprachmittler und deren Berufsverbände im In- und Ausland tätig. Sie ist ausgebildete Betriebswirtin, promovierte Pädagogin und systemischer Coach und kennt die Branche aus eigener Anschauung. Als Marketing-expertin mit Liebe zur Sprache unterstützt Sie Dolmetscher und Übersetzer dabei, ihre Lieblingskunden zu finden, lukrative Aufträge zu gewinnen und nachhaltig erfolgreich zu wachsen.



**Pris:** 550 kr exkl. moms för SFÖ-medlem. Icke medlem betalar 750 exkl. moms. *I priset ingår förmiddagsfika.*

---

**Anmälan görs via e-post till [fortbildning@sfoe.se](mailto:fortbildning@sfoe.se) senast den 1 mars. Glöm inte att ange deltagares namn och vilken kurs det gäller. En faktura på kursavgiften skickas ut per e-post.**

Bindande anmälan. Då avgiften baseras på verkliga kostnader kan den inte återbetalas vid återbud efter sista anmälningsdatum. Vid återbud före sista anmälningsdatum, eller vid sjukdom mot läkarintyg tillkommer en administrativ avgift på 325 kr.